

Số: 44/2025/TT-HĐQT

Hà Nội, ngày 31 tháng 3 năm 2025

## TỜ TRÌNH

V/v: Thoái vốn của Ngân hàng TMCP Hàng hải Việt Nam tại Công ty con  
– TNEX Finance

### Kính gửi: Đại hội đồng cổ đông

- Căn cứ Luật Doanh nghiệp số 59/2020/QH14 ngày 17/06/2020 của Quốc hội khóa 14;
- Căn cứ Luật các Tổ chức tín dụng số 32/2024/QH15 ban hành ngày 08/01/2024 của Quốc hội khóa 15;
- Căn cứ Luật chứng khoán số 54/2019/QH14 ngày 26/11/2019 của Quốc hội khóa 14;
- Căn cứ Điều lệ của Ngân hàng TMCP Hàng hải Việt Nam;

Công ty Tài chính TNHH MTV TNEX (TNEX Finance) - tiền thân của là FCCOM – có vốn điều lệ 500 tỷ đồng và thuộc sở hữu 100% của MSB. Trong suốt 7 năm xây dựng và phát triển, TNEX Finance vinh dự là đối tác đáng tin cậy của những thương hiệu hàng đầu như VNPT, Datanest, Zalo, Ant, Shopee và VNPost... Ngoài ra trong 2024, TNEX Finance tiên phong khai thác công nghệ tài chính (Fintech), ra mắt sản phẩm vay T Boss – giải pháp tài chính dành riêng cho các nhà bán hàng trên sàn thương mại điện tử.

Tính đến năm 2024, TNEX Fiance đã xây dựng hệ thống mạng lưới các điểm giao dịch trên toàn quốc, bao gồm: 01 Chi nhánh tại Thành phố Hồ Chí Minh, 01 Văn phòng đại diện tại Phú Yên và 22 Điểm giới thiệu dịch vụ tại 18 tỉnh/thành phố trong cả nước, phục vụ gần 11.700 khách hàng địa phương. Ngoài ra TNEX Finance còn cho ra mắt các sản phẩm vay mới mẻ, đa dạng: Vay tiêu dùng siêu nhanh, vay tiêu dùng thông thường, vay hạn mức "Tiêu trước trả sau" và sản phẩm vay dành cho nhà bán hàng trên sàn thương mại điện tử.

Kết thúc năm 2024, TNEX Finance ghi nhận sự tăng trưởng về quy mô theo các chỉ số như:

- Tổng tài sản đạt 3.807 tỷ đồng
- Tổng dư nợ cho vay đạt 1.774 tỷ đồng
- Kết quả kinh doanh cũng ghi nhận sự cải thiện với tổng doanh thu thuần đạt 358,8 tỷ đồng
- Lợi nhuận trước thuế đạt khoảng 5 tỷ đồng.

Căn cứ vào tình hình thị trường các công ty tài chính tiêu dùng của Việt Nam có sự cạnh tranh mạnh mẽ, để có lợi nhuận tốt và tăng trưởng đường dài trong thị trường này, các công ty tài chính cần có sự đầu tư lớn về quản trị rủi ro, phát triển sản phẩm, đầu tư cho công nghệ, số hóa và con người... Trên cơ sở thực tiễn hoạt động của TNEX Finance trong những năm gần đây, để phát triển tốt, kinh doanh hiệu quả và tạo vị thế trên thị trường nhiều thách thức này, MSB dự kiến sẽ tìm kiếm đối tác chiến lược để: (i) chuyển nhượng một phần vốn tại TNEX Finance, cùng hợp tác đường dài với đối tác chiến lược hoặc (ii) chuyển nhượng 100% số vốn góp tại TNEX Finance cho đối tác có năng lực và kinh nghiệm trong kinh doanh công ty tài chính tiêu dùng, trên cơ sở đó, MSB sẽ nhận về

nguồn vốn và thặng dư từ bán TNEX Finance và hoàn toàn tập trung vào lĩnh vực kinh doanh chính của ngân hàng.

Trên cơ sở đó, Hội đồng quản trị MSB kính trình Đại hội đồng cổ đông thông qua các nội dung cụ thể sau:

- Thông qua kế hoạch thoái vốn của MSB tại TNEX Finance.
- Giao toàn bộ cho Hội đồng quản trị chủ động quyết định phương án chuyển nhượng một phần hoặc toàn bộ số vốn góp tại TNEX Finance tùy theo tình hình thị trường và thực tế làm việc với đối tác mua.
- Giao cho Hội đồng quản trị chủ động tìm kiếm, đàm phán, quyết định đối tác mua và các điều kiện liên quan/gắn liền với giao dịch thoái vốn tại TNEX Finance (bao gồm nhưng không giới hạn ở các nội dung, điều khoản, chi tiết về giá chuyển nhượng...), đảm bảo lợi ích tốt nhất cho MSB và cho cổ đông.
- Giao cho Hội đồng quản trị triển khai các công việc và thủ tục cần thiết với đối tác mua, với cơ quan quản lý Nhà nước để hoàn thành việc thoái vốn tại TNEX Finance, bao gồm toàn bộ các quá trình trước và sau thoái vốn.

Trân trọng kính trình./.

TM. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ/ *m*  
CHỦ TỊCH HĐQT



*Trần Anh Tuấn*  
TRẦN ANH TUẤN